

## Vertriebsmanager Wärme (m/w/d)

für die Stadtwerke Oranienburg GmbH

### Das haben wir gemeinsam vor

- Sie gewinnen für unsere Wärmeprojekte aktiv neue Kunden aus Gewerbe, Wohnungswirtschaft, Bauträgerumfeld und Kommunen.
- Sie identifizieren gezielt B2B-Ankerkunden und leisten damit einen wichtigen Beitrag zum Ausbau unseres Fernwärmenetzes.
- Sie bauen ein starkes Kundennetzwerk in der Region auf und pflegen dieses nachhaltig.
- Sie unterstützen die Entwicklung erster Grobkonzepte für zukunftsfähige Wärmeversorgungslösungen, wie z. B. Wärmepumpen, BHKW, hybride Lösungen.
- Sie erstellen Angebote, kalkulieren Preise und führen Vertragsverhandlungen sicher zum Abschluss.
- Sie begleiten unsere Projekte vom ersten Kundenkontakt bis zur erfolgreichen vertraglichen Umsetzung.
- Sie stimmen Preis- und Vertragsanpassungen eng mit internen Bereichen, insbesondere der Abrechnung, ab.
- Sie pflegen Kontakte zu relevanten Partnern wie Kommunen, Verbänden und Planungsbüros.
- Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Messen und Veranstaltungen und stärken unsere Marktpräsenz.

### Das wünschen wir uns von Ihnen

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Energietechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie haben bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt, idealerweise in der Energieversorgung oder im Wärmemarkt.
- Sie bringen ein gutes Verständnis für betriebswirtschaftliche und vertragsrechtliche Zusammenhänge mit.
- Sie kennen idealerweise die relevanten gesetzlichen Rahmenbedingungen, z. B. GEG oder Wärmeplanungsgesetz.
- Sie kommunizieren sicher und überzeugend und gehen aktiv auf Kunden zu.
- Sie arbeiten selbstständig, strukturiert und behalten auch in komplexen Situationen den Überblick.
- Sie denken unternehmerisch, verstehen Kennzahlen und handeln ergebnisorientiert.
- Sie arbeiten gern im Team und überzeugen durch Flexibilität sowie Belastbarkeit.

### Das dürfen Sie von uns erwarten

- Eine Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien sowie kurzen Entscheidungswegen, in der es Spaß macht, Ideen einzubringen.
- Ein Team, welches sich gegenseitig unterstützt und beratend zur Seite steht.
- Mit unseren Weiterbildungsangeboten unterstützen wir Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung.
- Privatleben und Beruf lassen sich bei uns dank flexibler Arbeitszeiten gut miteinander vereinbaren.
- Sie profitieren von den attraktiven Regelungen des TV-V inkl. tariflicher Vergütung, Sonderzahlung, betrieblicher Altersvorsorge und Krankenversicherung.
- Sie genießen 30 Tage Urlaub sowie zusätzlich frei am 24.12. und 31.12.
- Wir fördern Ihre Gesundheit mit 240 Euro pro Jahr in der TURM ErlebnisCity Oranienburg.
- Sie erhalten Ihr Wunschfahrrad über das Dienstradleasing.
- Ihr tägliches Mittagessen bezuschussen wir in einer externen Kantine.

### Für das gute Leben

Die Stadtwerke Oranienburg GmbH ist ein Tochterunternehmen der kommunalen LE.O Gruppe GmbH. In der Region Oberhavel in Brandenburg zählen wir zu den führenden Versorgungsunternehmen. Die über 50.000 Einwohnerinnen und Einwohner der Stadt Oranienburg vertrauen auf die zuverlässige Belieferung mit Strom, Erdgas, Fernwärme, Trinkwasser und die umweltbewusste Entsorgung des Abwassers.

### Herzlich Willkommen

#### Senden Sie Ihre Bewerbung an

- [Karriere@leo-gruppe.de](mailto:Karriere@leo-gruppe.de)  
(PDF-Datei mit max. 5 MB)  
oder
- LE.O Gruppe GmbH  
Klagenfurter Str. 41  
16515 Oranienburg

#### Teilen Sie uns bitte mit

- Ihren frühesten Arbeitsbeginn
- Ihre Gehaltsvorstellungen

#### Die Stelle wird besetzt

- zum nächstmöglichen Zeitpunkt
- unbefristet
- in Vollzeit (39 Stunden / Woche)

#### Ihre Ansprechpartnerin ist

- Hajnal Kálnoki  
03301 5220-227